No.: 1-25001-11

出版日期:2025/01/15 v.1

# 2018 年的遠通電收: 數位轉型中的挑戰與應對<sup>1</sup>

### 吳相勲 翁華鴻 劉恒逸2

在 2018 年 11 月的一個午後,張永昌總經理在遠通電收董事會準備會議後,沉思於公司至今的成就。他在公司內部享有極高的聲譽,曾帶領團隊將台灣的 ETC 系統發展至全球矚目的典範。從 2011 年的年度虧損 2.4 億新台幣,累積虧損達到 37 億,到現在,eTag 裝置已安裝在700 萬輛車上,ETC 使用率達到 100%,顧客滿意度高達 94%。到 2017 年,公司已實現 1.2 億新台幣的利潤,且預計 2018 年將達到 2.3 億新台幣。

儘管如此,張永昌並未因此而滿足。他深知,公司目前幾乎所有的收入來源都依賴於 ETC 系統,且隨著 2024 年 BOT 合約的到期,公司可能面臨未能續約或續約條件惡化的風險,這不僅會影響 600 名員工及其家庭的生計,最糟狀況甚至是龐大投資難以回收。

面對這些挑戰,他與團隊開始尋求新的成長方向,包括將 ETC 系統推向國際市場,以及 進軍更廣泛的「數位車經濟」領域一涵蓋智慧停車、加油、車輛零售和服務以及行動支付等。 張永昌特別關注數位車經濟的潛力,他認為這是真正能夠改變公司商業模式和企業體質的重 要戰場。他明白,公司需要培養以用戶為中心的新經營理念,建立生態系統,並應用敏捷管理 與精實創業的方法來迅速應對市場變化。

然而,張永昌也感到,公司內部似乎無法跟上他的步伐,許多新措施未能達到預期效果,對數位車經濟領域的各項專案項目進展不滿意。雖然他對未來的方向和挑戰有清晰的認識,也知道必須迅速行動以對應時不我待的局勢,但同時也對即將到來的轉型帶來的巨大衝擊感到

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> 本個案摘錄自《管理個案評論》第 15 卷第 2 期 p.1~23,原題目為「2018 年的遠通電收:數位轉型中的挑戰與應對」,著作財產權屬於財團法人光華管理策進基金會所有。

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> 作者吳相勲為元智大學管理學院終身教育部主任;翁華鴻為元智大學管理學院副教授;劉恒逸為元智 大學管理學院副教授。

<sup>\*</sup> 本收錄庫所收錄/出版之個案與配套教材,包括文字、照片、影像、插圖、錄音、影音片或其他任何 形式之素材等,均由作者獨家授權光華管理策進基金會出版,受到中華民國著作權法及國際著作權 法律的保障。所有個案或配套教材的全部或部分內容都不能被複製、影印、掃描、儲存、電子傳 輸、分享或公告於任何網站。

<sup>\*\*</sup> 本收錄庫所發行之個案均為紙本套朱紅色印刷,如發現盜印或任何侵害作者智慧財產權之行為,歡 迎備證來信檢舉,電子郵件:kmcccase@gmail.com,查證屬實者,備有獎金酬謝。

<sup>\*\*\*</sup>如需訂購光華管理個案收錄庫之個案,歡迎上網查詢。網站位址:http://www.kmcc.org.tw/。

擔憂。在這樣的情況下,張永昌不斷自問:「遠通電收這次的轉型,應該怎麼做才是最好的?」 這成了他心中反覆思考的重要問題。

### 壹、從高速公路電子收費到智慧交通

自 1987 年挪威首次引進電子收費系統起,全球多國紛紛仿效,從而徹底改變了高速公路 的收費方式。這一變革將傳統的人工收費亭轉變為更加高效的電子收費系統,該系統主要利用 紅外線或微波技術實現自動化收費,大致可分為兩種運作模式:

- 一、停車場出口模式:此模式見於馬來西亞和印尼的部分道路,要求車輛在出口處暫停,駕駛 員需將卡片與 ETC 系統的感應器接觸以完成扣款。
- 二、車上機發射訊號模式:此方式更為高效,需要車輛安裝一個發射訊號的裝置 (即車上機),使得車輛在通過裝有感應器的門架時自動完成扣款。這類 ETC 設有專用車道,部分車道 配有柵欄,要求車輛降速至約 20 公里/小時以確保成功感應和扣款。

這些系統的核心包括車上的發射裝置、高速公路上的接收設施以及後台軟體。車主通常需要購買車上機,而在某些國家,如日本,新車出廠時已預裝這些裝置。ETC系統的營運商則負責在高速公路上建立和維護接收設施。後台軟體的功能不僅包括處理扣款,還需確保計費的準確性,並追蹤那些未裝置車上機的車輛以收取相應費用。軟硬體的成本及管理費用通常由ETC營運商承擔,這包括了系統的維護和更新等相關活動。

## 貳、ETC 是智慧交通的前導技術

國際間對於電子收費系統 (ETC) 的發展,主要基於三大好處:提升行車效率、降低維護與營運成本,以及實現更為公正的計費制度。這類系統允許駕駛者在不停車的情況下支付通行費,從而顯著提高了交通的流動性。此外,電子收費系統透過降低對收費人員的依賴和提升自動化水平,有效減少了營運成本。基於計程收費的模式,不僅確保了收費的公正性,還能根據實際交通狀況調整收費標準,這一策略有助於改善車流管理,是智慧交通發展的關鍵一環。

在 ETC 系統中,車輛與車上機之間必須實現一對一的精確匹配,以便準確追蹤車輛的移動。如果車上機的訊號足夠強,能夠連接到電信基地台,則可以在不需要道路上佈設密集感測器的情況下實現即使定位。這一特性使得 ETC 系統不僅是一種收費工具,更成為智慧交通系統基礎設施的一部分。

此外,基於車輛數據的應用機會極其廣泛。直接的應用範疇包括汽車相關服務,如保險、 美容、停車、保養及維修等。而間接的應用則更加多元化,包括分析車主的駕駛路線和生活方 式,進而結合個人資料建立詳盡的消費者樣貌 (persona),這對於精確的廣告投放極為重要。 這些數據還可以與金融、房地產、零售、教育及旅遊等行業相結合,共同構建一個以消費者為 中心的生態服務系統。

#### 一、遠通電收與 ETC

當台灣高速公路局 (高公局)提出採用 BOT (建設-營運-移交)模式來建置 ETC 系統時,徐旭東先生預見到這將是一個持續性的經營機會。考量到集團旗下遠傳電信公司擁有 ETC 所需的先進無線傳輸技術,這為整個計畫增添了一大優勢。

為了確保能夠成功贏得 ETC 項目的標案,徐旭東先生特邀張永昌先生加入。張永昌擁有豐富的跨領域工作經驗,曾於 1970 年代在陽明海運的資訊部門、物流部門及財務與會計部門工作,後來在遠傳電信擔任資訊長。他的專業背景涵蓋技術、財務、電腦、營運和管理等多個領域,此外他還具備交通、土木及國際企業的知識和經驗。張永昌總經理曾回憶說:「我過去接觸過許多領域的知識,無論是技術、財務、電腦、營運還是管理,因此當我面對問題時,總能找到合適的方向。」這種豐富的經歷使他成為帶領遠通電的理想人選。

# 二、失敗退場的第一代 ETC 技術 (2004~2010)

遠通電收公司於 2004 年成立,隨後贏得了「民間參與高速公路電子收費系統建置及營運」案的競標,與高速公路局(高公局)簽訂合約。公司於 2007 年 8 月成功獲得了 18 年 4 個月的營運權。遠通電收的主要職責是 ETC 的營運管理,而所有行車數據則由高公局持有。遠通電收從通行費中抽取一定比率作為其收益。

為了實現高效的收費,遠通電收採用了適用於高速移動車輛的紅外線技術,推出兩件式機上盒 (OBU)及「e通卡」。當e通卡放置於機上盒內,通行費便可通過紅外線從卡中扣除,用戶也能即時查詢餘額。此外,該卡片還可在便利商店及其他公共交通系統中使用。為了進一步方便用戶,遠通電收與銀行合作,推出具有信用卡功能的「e通認同卡」。為使國道用路人更加便利地申請及安裝這些設備,公司不僅在國道休息站設置了服務中心,也在重要交通節點廣泛設立了服務據點。

然而,ETC 系統初期的推廣遇到了不少挑戰。最初,用戶需要支付一定費用購買 OBU 和 e 通卡,這在公眾中引發了相當的反對,許多人認為這是政府一種強制收費的不合理做法。此外,e 通卡的多功能性亦引起對金融安全的擔憂。到了 2010 年底,ETC 的使用率僅為 40%,遠低於合約規定的 50%。為了提升使用率,遠通電收推出多項促銷活動,並擴大了 e 通卡的應用場所,如飯店及遊樂園等,以此鼓勵更多用戶的使用。但是,到了 2008 年,促銷方案導致累積虧損達到 46 億元。

儘管採取了上述措施, ETC 的使用率仍未達到預期目標。高公局知道民眾不願購買 OBU, 要求遠通電收免費提供。一台 OBU 要價 1,180 元,以 800 萬使用者估算花費超過 80 億元,遠 通電收難以負擔。這使得高公局不得不考慮終止合約,並可能收回 ETC 系統的經營權。

#### 三、捲土重來的第二代 ETC 服務 (2011~2018)

2010年下半年,遠通電收面對每日 50 萬元的罰款,瀕臨破產邊緣。然而,張永昌堅信 ETC 的前景,並鼓勵團隊持續努力。資訊處副總陳聲鏗回憶當時的情況:「有些人建議應該停止繼續投資,但我們相信公司背負著一個使命,因此咬緊牙關繼續前進。」

在 2010 年面臨困境之際,遠通電收的高層管理團隊,在參加智慧型運輸系統 (ITS) 大會時,發掘了黏貼式 eTag 電子標籤的巨大潛力。eTag 利用 RFID 技術,具有高安全性,並能在高速行駛中迅速與感應器進行通訊。與傳統的 OBU 系統相比,eTag 不僅成本更低 (約美金 3元),維護也更為簡便

張永昌提出用 eTag 取代 OBU 的建議在內部引起巨大質疑,回收 OBU,重新換成 RFID 設備,重建收費系統,預估需要 80 億台幣。但到了 2011 年年初,交通部、高公局、遠通電收眼看未能達到使用率的目標,他堅定地推動新方案。高公局對更換系統設定了三項條件:符合原合約的 KPI、確保電子收費系統運行不中斷、且不增加用路人的成本。在遠東集團的全力支持下,遠通電收開始對 eTag 系統進行測試,最終獲得高公局的批准,並開始進行更換。

在接下來的九個月內,在德國顧問公司協助下,遠通電收開始打造新系統。三條主要國道上安裝了 319 座 應門架與推出國產的軟體系統、原價買回售出的 OBU、並且前兩年免費安裝 eTag。eTag 的推出實現了多車道自由流 (multi-lane free flow) 收費模式,這在全球尚屬首創。這一模式允許用路人無需降速通過感應門架,而且每條車道都能進行感應,無需擠進同一車道。

為了同時滿足政府合約要求,以及達到用路人滿意的目標,建立微笑專案,以客戶旅程 (customer journey) 方法,界定客戶體驗流程與搭配的營運作業流程。規畫內容包括行銷推廣、門市、通路、客服、營運管理、產品物流、費率模式、帳務和稽核。在了解客戶需求之後,為了讓車主能更方便地查詢帳戶餘額和進行儲值,遠通電收還建立了雲端帳戶系統和手機應用程式。由於時間緊迫,遠通電收設計出一套快速驗證流程,提出多套測試情境與對應劇本。然而,由於高公局要求追上時程,遠通電收新系統在沒有試營運期的情況下正式上線。

2012 年 5 月, eTag 開始全面開放申請。面對上線後兩週出現的扣款錯誤個案,以及用路人提出的各種新需求 (例如,共享繳費帳戶、新增偏遠地區的辦理地點),遠通電收採用「開發維運 (DevOps)」反覆迭代、優化產品、開發新功能。